

ビジネスアイテムをクルー（チーム）が  
世の中に発信します。

# ビジクル

—商品の想いを伝える営業支援—

技術には誰にも負けない自信があるが、営業にはちょっと・  
という B to B 向けの企業様におススメのサービスです。

代表取締役社長

米田 和秀

東京中小企業家同友会 理事 千代田支部長

千代田区倫理法人会 相談役

東京ファシリティマネジメント協同組合 代表理事

## 代表メッセージ

中小企業家同友会やビジネスマッチングなどで異業種と交流する機会が増え、よい商品やサービスを持っているのに関わらず、自分たちのことをうまく表現できていないと感じ、もったいない気持ちと何かお手伝いが出来ないかと日々感じておりました。

そこで色々な方にお会いしお話していく中で「新たなネットワークを作り、異なる業種での結びつきができればビジネスチャンスが大きく広がるのではないか！」という企業の経営を手助けしたいという思いからビジクルは始まりました。

どんなに物知りの人でもその情報量はせいぜい世の中の1パーセントほどで、99%は知らないことです。残りの99%を埋めるためにこれからは新しいネットワークづくりが必要になると考えています。

一社では解決できない問題も中小企業のネットワークを活用することで、あっさりとは解決できる事もあるのです。

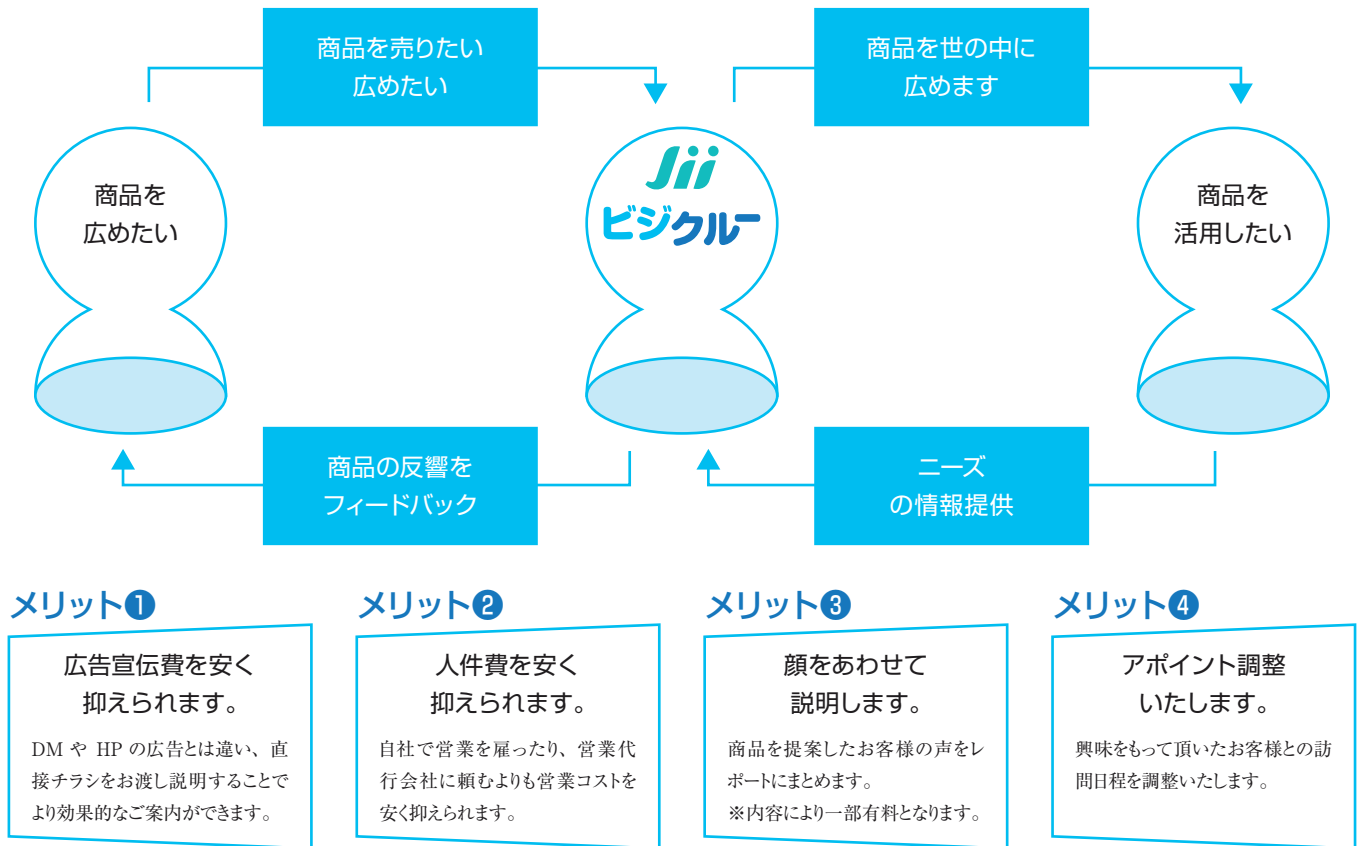
企業間のネットワークを駆使すれば力は無限大となり打つ手も無限大となるのでビジネスに希望を持つことができるでしょう。

日本工業社として今まで培ってきた信頼を営業の強みとして多くの企業をつなぐ役割を果たしたいと思っています。

米田和秀

## ワークフロー

弊社は創業 66 年となり大手企業から中小企業まで幅広い業種のお客様とお取引をさせて頂いております。皆様の商品・商材を自信を持ってご紹介できるお客様ばかりです。費用対効果に優れているだけでなく、ルートを持つ営業を外部調達する事でコスト削減が実現出来ます。情報提供を受けるお客様にとっても、いいモノをスクリーニングする事ができるので、お互いに有益なサービスです。



## 基本プラン

初期登録費用 20,000 円

月額費用 15,000 円 / 1アイテム

契約期間	1年契約
期間内解除	2ヶ月前にお申し出下さい
委託内容	ターゲット選定、商品説明、フィードバック、セッティング
フィードバック	案内2社以上または1社の商談設定
成功加算報酬	お申込みの際に御相談させていただきます。

お気軽にお問い合わせください。

いますぐご相談⇒

TEL: 03-6280-3922

確かな技術とサービスで、お客様に「価値ある時間」を提供し、ビジネスサポートします。